



# 販路開拓

# 商談成功率

アップ

# UPセミナー

平成30年 **8月6日**(月)

牛深商工会議所 3階会議室

14:30~16:30

**参加費  
無料**

全国へ向けて市場開拓を目指す企業にとって、商談会は販路開拓を目指す絶好の機会です。本セミナーではバイヤーの求めるポイントや、効果的な営業手法等について、具体的な事例を交えながら説明して頂きます。多数のご参加を頂きますようご案内申し上げます。

内  
容

## 商談で成約を勝ち取る方法

- 商談時の心構えと準備
- FCP商談会シートの作成方法
- 商談で絶対に話すべきこと
- 人が集まるブースの作り方
- 商談後のフォローアップ  
など

講師

株式会社バイヤーズ・ガイド  
代表取締役 **永瀬 正彦 氏**

食材・食品の情報を“伝えたい”メーカーと“知りたい”バイヤーとを結びつけるため、2008年に創刊した『バイヤーズ・ガイド』の編集発行人を務める。1年のうち、約1/3は地域に赴き生産者・事業者とふれあい、商品開発や販路開拓に関する講演は年間60本を超える。



**お問い合わせ・お申し込み**

**申込締切 7月31日(火)**

牛深商工会議所 TEL 73-3141 FAX 73-3147

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込み下さい。

又、牛深商工会議所窓口・電話によるお申し込みも可能です。

(切り取らずそのままご送信ください)

— 販路開拓・商談成功率UPセミナー 受講申込書 —

事業所名		受講者氏名
住所		
電話番号		
FAX 73-3147		